

Zahn-Implantate - das neue Leistungsmodul des Netzwerks dent-net®

Mehr und mehr Zahnärzte entscheiden sich für Direktverträge mit Krankenkassen

Das Zahn-Implantate eine sichere Versorgungsalternative mit einzigartigen Vorteilen darstellen, hat sich längst auch bei Patienten herumgesprochen. Das Interesse ist groß. Doch längst nicht jeder Patient, für den eine Implantatversorgung indiziert wäre, entscheidet sich auch dafür. Die tatsächliche Nachfrage bleibt letztendlich oft hinter den Erwartungen vieler implantierender Praxen zurück. Zwar sind die Patienten meist von dem hohen Nutzen einer implantatgetragenen Lösung überzeugt - doch allein die Kosten schrecken viele ab. Genau hier setzt das neue Leistungsmodul der IMEX Dental und Technik GmbH und BKK Beiersdorf AG in Ihrem erfolgreichen Netzwerk dent-net® mit Partnerzahnärzten an.

Durch neue Zusatzvereinbarungen mit den Partner-Krankenkassen und die erweiterte Kooperation mit ausgewählten Implantologen, Oralchirurgen sowie dem renommierten Dentalunternehmen Heraeus Kulzer, erhalten Patienten als Versicherte der besagten Kassen nun auch Implantatversorgungen erheblich preiswerter. Eine komplette Implantatkronen, inklusive Material, Zahntechnik, Implantation und Behandlung kostet so zum Beispiel knapp über 1.000,- EUR – alle Kosten inbegriffen. Und das in absoluter Top-Qualität, denn im selektierten Netzwerk sind ausschließlich erfahrene, zertifizierte Implantologen und Oralchirurgen.

Statt sich auf Kollektivvereinbarungen der Kassenzahnärztlichen Vereinigungen mit Krankenkassen zu verlassen, wählen immer mehr Zahnärzte den Weg, Direktverträge mit den Krankenversicherungen abzuschließen. Zahlreiche Krankenkassen erschließen diesen Weg der Zusammenarbeit mit Vertragszahnärzten - und dabei gewinnen alle Beteiligten. Die bereits in anderen medizinischen Bereichen etablierte „Integrierte Versorgung“ ermöglicht den Zahnärzten deren Patienten Zahnersatz* und die professionelle Zahnreinigung** ohne jegliche Zuzahlung* anzubieten. Durch ein speziell konzipiertes Leistungs- und Vergütungspaket, vor allem aber auch durch kostenreduzierte Qualität Zahntechnik, die wiederum auf Vereinbarungen zwischen Krankenkassen und zahntechnischem Labor

basiert, wird dies ermöglicht. Partnerzahnärzte des Netzwerks „dent-net®“ profitieren von der Möglichkeit zusätzliche Patienten zu gewinnen sowie von der direkten Abrechnung mit den Krankenkassen, die in der Regel innerhalb von 14 Tagen an den Zahnarzt zahlt. Allein in diesem Jahr stellen die Partnerkassen ihren Versicherten ein Prophylaxebudget in Höhe von über 300 Mio. zur Verfügung. m IMEX Dental und Technik GmbH ist Marktführer auf dem Gebiet der „Integrierten Versorgung“ in der Zahnmedizin und seit 12 Jahren auf dem Dental-Markt etabliert. Schon seit 1998 ist IMEX auf die vertragliche Zusammenarbeit mit Krankenkassen spezialisiert und hat damals bereits die ersten Kooperationsverträge mit VDAK-Kassen geschlossen.

Als einer der führenden Zahnersatz-Anbieter, kooperiert die IMEX Dental und Technik GmbH in Essen, inzwischen mit 45 Krankenkassen in Deutschland – und monatlich kommen weitere Krankenversicherungen hinzu. Aktuell profitieren schon über 200 Zahnarztpraxen bundesweit von diesem erfolgreichen Netzwerk „dent-net®“, weitere 800 Praxen befinden sich in Aufnahmeverhandlungen. Viele Zahnärztinnen und Zahnärzte möchten dem Rückgang der Zahnersatz-Behandlungen entgegenwirken, deren Ursache bei höheren Eigenbelastungen für die Versicherten zu suchen ist. Fakt ist: Immer mehr Patienten schieben wichtige Versorgung auf oder lassen diese gar nicht erst durchführen! Der Ansatz hier ist klar: Der Patient soll wieder dazu bewegt werden, seinen Zahnarzt aufzusuchen, um die Maßnahmen vornehmen zu lassen, welche wirklich notwendig sind - in eigenem Interesse. Die Vorteile für die Partnerpraxen liegen auf der Hand: **Zusätzliche Patienten und hohe Patientenzufriedenheit**

- Umsatzsteigerung und höhere Praxisauslastung
- Erweiterte Kassenleistungen für die Prophylaxe
- Bessere Liquidität durch Direktabrechnung mit der Kasse
- Einsparung der KZV Verwaltungsgebühren
- Keine Investitionen oder Franchisegebühren
- vergünstigter Materialeinkauf, z.B. Implantatsysteme

Detaillierte Informationen zum Netzwerk „dent-net®“ sowie eine Liste der beteiligten Krankenkassen finden Sie unter dem Patienten-Infoportal www.dent-net.de. (*bei Regeleistung der GKV inkl. 30 % Bonus) (** zwei Mal jährlich)

Weitere Informationen

IMEX Dental und Technik GmbH

Bonsiepen 6-8

D-45136 Essen

Telefon: +49 (0) 201 74999-0

Telefax: +49 (0) 201 74999-38

E-Mail: info@imexdental.de

Internet: www.imexdental.de

Sirona sucht Behandlungszimmer mit bestem Design

Start des Wettbewerbs „Sirona Räume“: Zahnärzte sind aufgerufen, Fotos ihrer Behandlungsräume einzureichen.

Sirona sucht das schönste und bestgestaltete Behandlungszimmer im Land. Mit dem Wettbewerb „Sirona Räume“ zeichnet das Unternehmen Zahnarztpraxen aus, die bei der Gestaltung der Behandlungszimmer Optik und Ergonomie mit Funktionalität in Einklang gebracht haben. Zur Teilnahme aufgerufen sind alle in Deutschland tätigen Zahnärzte mit einer Sirona-Behandlungseinheit.

„Die Patientenbindung ist für den Erfolg einer Praxis maßgeblich. Ob ein Patient wiederkommt, hängt vor allem von der Qualität der Behandlung ab. Eine wichtige Rolle spielt aber auch die Frage, ob er sich in der Praxis wohlfühlt“, sagt Susanne Schmidinger, Leiterin Marketing Behandlungseinheiten bei Sirona. „Weil uns das bewusst ist, legen wir großen Wert auf einen hohen Komfort und ein ansprechendes Design unserer Behandlungseinheiten. Darüber hinaus ist es uns ein Anliegen zu wissen, wie unsere Behandlungseinheiten in die Praxis integriert werden und wie unsere Kunden damit den Wohlfühlaspekt in ihren Gestaltungskonzepten aufgreifen.“

Als Siegesprämie winkt ein verlängertes Wochenende für zwei Personen in Barcelona. In dieser Stadt der Kunst und des maritimen Lebensstils werden alle Sinne angesprochen.



Besuche der berühmten Sehenswürdigkeiten der Stadt, wie beispielsweise der Basilika Sagrada Familia oder des Parks Güell von Antoni Gaudi, machen das Zusammenspiel von Kunst, Form und Funktion erlebbar. Für das ganz persönliche Wohlfühlprogramm wurde ein Zimmer im berühmten Hotel Arts reserviert. Dieses Fünfsterne-Luxushotel direkt am Jachthafen Port Olimpic bietet einen atemberaubenden Blick auf das Mittelmeer oder das nahe gelegene Stadtzentrum. Das Hotel beherbergt eine mehr als 1.000 Exponate zählende Kunstsammlung.

Folgende Unterlagen sind bis 31. März 2008 zur Bewerbung einzureichen:

- ▶ 2 – 4 Farbaufnahmen (DIN A 4) des Behandlungszimmers,

- ▶ die eine komplette Raumansicht zeigen – keine Abbildungen
- ▶ von Personen
- ▶ Grundriss der Praxis mit Behandlungszimmer (DIN A 4)
- ▶ Optional: Farbaufnahme (DIN A 4) eines prägnanten Details
- ▶ Beschreibung des Einrichtungskonzepts (maximal 90 Wörter)

Der Gewinner wird Ende April schriftlich benachrichtigt und über die Presse bekanntgegeben. Unter allen Einsendungen wählt eine unabhängige Jury das Behandlungszimmer mit dem individuellsten und kreativsten Gestaltungskonzept aus. Die Juroren bewerten das Zusammenspiel zwischen der Behandlungseinheit und dem Behandlungsraum – in Bezug auf Materialien, Farben, Formen –, die Aspekte Ergonomie bzw. Workflow und Funktionalität sowie den Wohlfühlfaktor für Patient und Praxisteam.

Die Jury setzt sich aus namhaften Experten aus den Bereichen Zahnmedizin, Ergonomie und Design zusammen: Prof. Tino Melzer, Fachhochschule Darmstadt, Fachbereich Gestaltung; Andreas Ries, Agentur PULS Design und Konstruktion, Darmstadt; Dr. Richard Hilger, Zahnarzt und Referent zu den Themen Arbeitssystematik, Arbeitssicherheit und Praxisgründung; der Designer Tillmann Phleps; Karl Schwitzke, Schwitzke & Partner, Architektur und Design Düsseldorf, sowie Susanne Schmidinger von Sirona.

Ihre Unterlagen an

Sirona Dental Systems GmbH
Katja Simpson
Fabrikstraße 31
D-64625 Bensheim
E-Mail: katja.simpson@sirona.de

Weitere Informationen

Sirona Dental Systems GmbH
Fabrikstraße 31
D-64625 Bensheim
Telefon: +49 (0) 180 1889900
Telefax: +49 (0) 180 554 46 64
E-Mail: contact@sirona.de
Internet: www.sirona.de

